

Negotiation English

🕒 10 Wochen



Kostenlose Beratung

- 📁 € 950 inkl. MwSt.
- 📍 Live online - ausbildergeleitet
- 📈 B1 - C2 English
- 🎓 Expert Native speaker trainer
- 🕒 Duration: 10 x 60 minute Classes
- 📅 Unterrichtszeiten passen zu Ihrem Zeitplan

In diesem Englischkurs lernen Sie:

- ✔ Mit Selbstbewusstsein und Klarheit auf Englisch zu verhandeln.
- ✔ Verhandlungsphasen sicher zu meistern – von der Vorbereitung bis zum Abschluss.
- ✔ Das perfekte Erstangebot, überzeugend und strategisch zu präsentieren.
- ✔ Arbeitsplatzverhandlungen führen – von Gehalt bis zu Geschäftsabschlüssen.
- ✔ Schwierige Verhandlungspartner mit Empathie und Professionalität begegnen.
- ✔ Sprachfähigkeiten in Grammatik, Wortschatz und Ausdruck für Verhandlungen stärken.

COURSE CURRICULUM

Week 1 Negotiation Preparation

Eine Checkliste mit 7 Punkten, um sich optimal auf jede Verhandlung vorzubereiten.

Week 2 The phases of negotiation

Vorbereitung, Diskussion, Verhandlung und Abschluss – mit praxisnahen Fallstudien.

Week 3 Making the perfect first offer

Lernen Sie Anker- und Rahmungstechniken, um das perfekte Eröffnungsangebot zu gestalten.

Week 4 Tactical Empathy

Vertrauen und Beziehungen mit Empathie-basierten Techniken aufbauen.

Week 5 Give small to get big

Entdecken Sie Strategien, wie kleine Zugeständnisse große Erfolge bringen.

Week 6 BATNA (Best Alternative to a Negotiated Agreement)

Eine Checkliste mit 7 Punkten, um sich optimal auf jede Verhandlung vorzubereiten.

Week 7 Negotiating with Difficult People

Herausfordernde Gespräche meistern und bessere Ergebnisse erzielen.

Week 8 HR-Focused Negotiations

Erkunden Sie Szenarien zu Gehalt, Budget und Teammanagement.

Week 9 Closing and Securing Agreements

Die Kunst, Abschlüsse sicherzustellen und Vereinbarungen zu festigen.

Week 10 Ethics and Fairness in Negotiations

Erkennen Sie die Bedeutung von Integrität und langfristigen Beziehungen.

Fragen zum Kurs? Wir helfen gern!



Craig Barfoot

Unser australischer Leiter der Bildungsabteilung. Craig ist verantwortlich für die Kursinhalte und die Lehrkräfteverwaltung.

Er spricht fließend:
Englisch
Deutsch

Er lernt:
Kroatisch (A2)
A2 bedeutet, dass er selbstbewusst Fragen stellen kann, aber die Antworten nicht versteht.



Sarah Milligan

Unsere britische Key Account Managerin. Sarah ist verantwortlich für Kursberatung und Kundenmanagement.

Er spricht fließend:
Englisch
Deutsch
Spanisch

Er lernt:
Portugiesisch (B1)
B1 bedeutet, dass sie einfache Gespräche führen kann, aber oft nicken muss, als hätte sie verstanden, was gesagt wurde.

www.kernzo.com

info@kernzo.com

+49 30 45678900

Level 8, Linkstraße 2
Potsdamer Platz Berlin
10785, Germany